

# Soluciones de inteligencia de negocio



Costs of Maintenance Report

Report showing maintenance costs for a specific zone and period. The report includes a table with columns for 'Mes' (Month) and 'Costo' (Cost), and a summary section at the bottom.

Mes	Costo
Ene	1.200,00
Feb	1.500,00
Mar	1.800,00
Abr	2.100,00
May	2.400,00
Jun	2.700,00
Jul	3.000,00
Ago	3.300,00
Sep	3.600,00
Oct	3.900,00
Nov	4.200,00
Dic	4.500,00
<b>Total</b>	<b>36.000,00</b>

Summary: Total Cost: 36.000,00



# Sobre ApeSoft

- Focalizada en software de reporting, presupuestación y balanced scorecard
- Fundada en 1994
- Oficinas en:
  - Barcelona, Madrid, Atlanta y Washington
- Clientes en España, USA, Latinoamérica, Europa y África



# Cientes

- +300 clientes
- +7.000 usuarios
- En los principales sectores
  - Servicios
  - Financieros
  - Sanitario
  - Retail
  - Manufacturing
  - Transporte



# Nuestros productos solucionan



Automatización  
del Reporting y  
Dashboarding



Confección  
Presupuestaria,  
rolling forecast y  
seguimiento



Seguimiento  
estratégico  
mediante Cuadro  
de Mando Integral



# DATA CYCLE REPORTING

Automatización de Reporting y Cuadros de Mando



# Coste del Reporting manual

Decisiones  
Equivocadas

- Errores en los datos/ Errores Humanos
- El dato no es único

Decisiones  
Retrasadas

- No tenemos la información a tiempo
- Informes incompletos

Recursos  
malgastados

- Tareas manuales que no aportan valor
- Talento desaprovechado

Riesgos

- Islas de Información
- Dependencias

# Beneficios Solución de Reporting

## Informes Automatizados

- Informes entregados en el momento apropiado
- No más informes retrasados o perdidos

## Reporting Centralizado

- Informes completos y consistentes
- Datos recogidos desde todos los sistemas

## Cuadro de Mando

- De un vistazo la foto de la marcha del negocio
- Gráficos, barras, tendencias en una única visión

## Alertas por Email

- Notificación de situaciones imprevistas
- Entrega automatizada a dispositivos móviles

# Proceso DataCycle Reporting



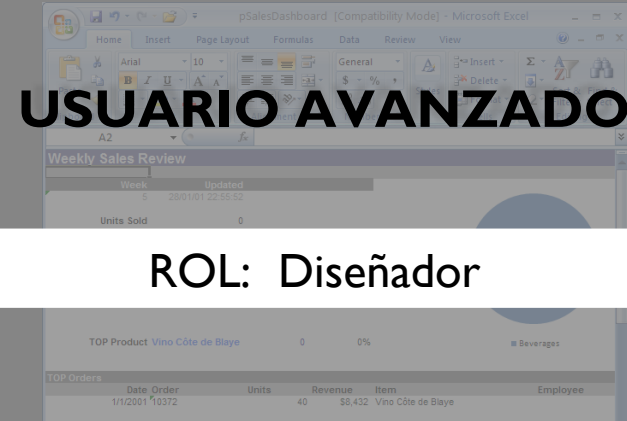
## 1. Conexión a los datos



**USUARIO TÉCNICO**

ROL: Administrador

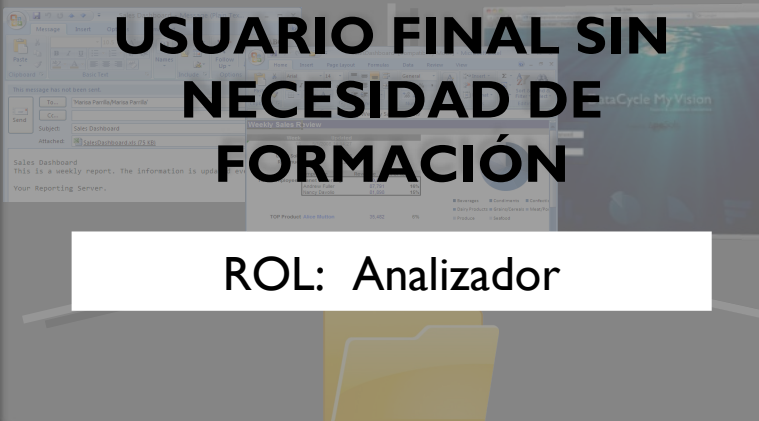
## 2. Diseño de Informes Excel



**USUARIO AVANZADO**

ROL: Diseñador

## 4. Compartir Informes



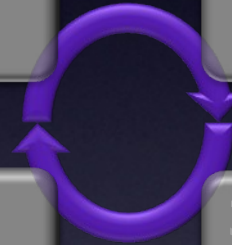
**USUARIO FINAL SIN  
NECESIDAD DE  
FORMACIÓN**

ROL: Analizador

## 3. Planificación de Informes

**USUARIO AVANZADO**  
Servidor  
DataCycle

ROL: Diseñador





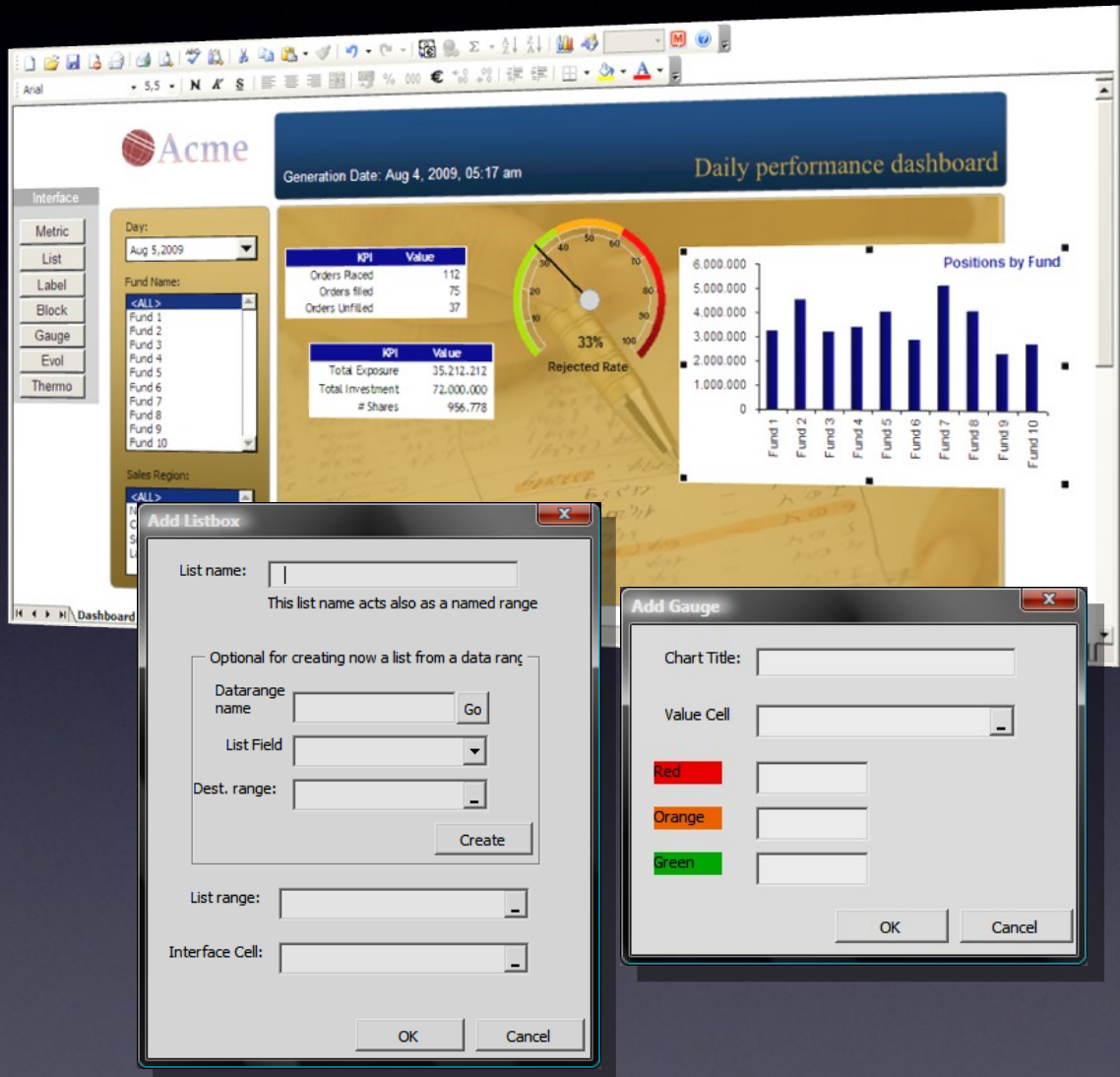
# Módulo Web

- Interfaz Web
- Reporting a demanda
- Reporting con petición de parámetros
- Se integra con intranets o extranets
- Conectado al Servidor de DataCycle Reporting



# Módulo Dashboard

- Análisis de la información de un solo vistazo
- Combinación de gráficos dinámicos en una única visión
- Asistente de diseño de Cuadros de Mando para desarrolladores de informes
- Diseño de Cuadros de Mando en Excel



The screenshot shows a web-based dashboard for 'Acme' with the title 'Daily performance dashboard'. The generation date is 'Aug 4, 2009, 05:17 am'. The dashboard includes several components:

- Interface Panel:** Contains controls for 'Metric' (List, Label, Block, Gauge, Evol, Thermo), 'Day' (set to Aug 5, 2009), 'Fund Names' (a list from Fund 1 to Fund 10), and 'Sales Region'.
- KPI Tables:**

KPI	Value
Orders Placed	112
Orders filled	75
Orders Unfilled	37

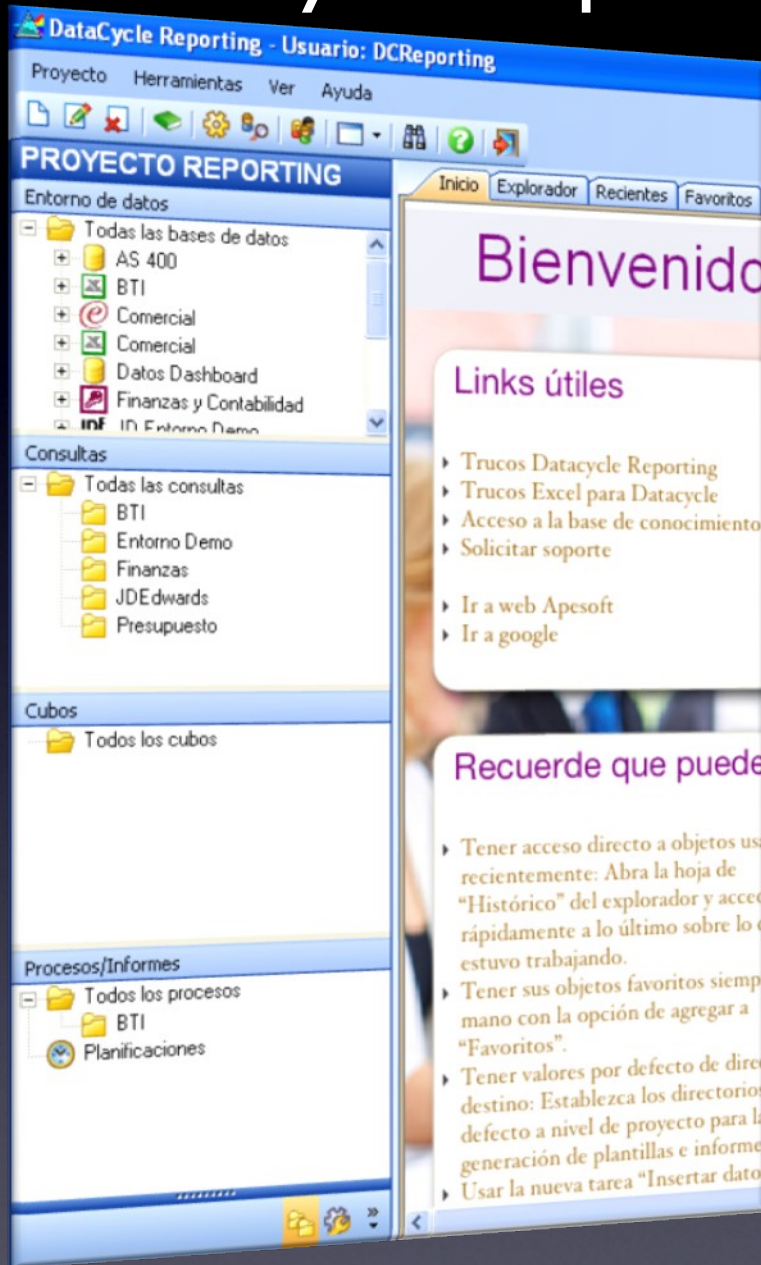
  

KPI	Value
Total Exposure	35,212,212
Total Investment	72,000,000
# Shares	956,778
- Gauge Chart:** A circular gauge showing a 'Rejected Rate' of 33%.
- Bar Chart:** A bar chart titled 'Positions by Fund' showing values for Fund 1 through Fund 10.

Two configuration dialog boxes are overlaid on the dashboard:

- Add Listbox:** A dialog for creating a list from a data range. It includes fields for 'List name', 'Datarange name', 'List Field', 'Dest. range', 'List range', and 'Interface Cell'. A 'Create' button is at the bottom.
- Add Gauge:** A dialog for configuring a gauge chart. It includes fields for 'Chart Title', 'Value Cell', and three color selection options (Red, Orange, Green). 'OK' and 'Cancel' buttons are at the bottom.

# DataCycle Reporting



## DataCycle Reporting

## Excel

Cuadros de Mando (Dashboard)

Alertas por Email

Acceso Web a Informes

Distribución por Email

Acceso seguro a Informes

Fomatos PPT, PDF y HTML nativos

Acceso seguro a múltiples bases de datos

Repositorio

Automatizar y Planificar

Todo el mundo lo conoce

Ya lo tienen instalado

Sin licencias por usuario

# Información Adicional

- Detalles Data Cycle Reporting
- Resumen de Beneficios
- Ejemplos Cuadro de Mando

# Componentes de la automatización de Informes



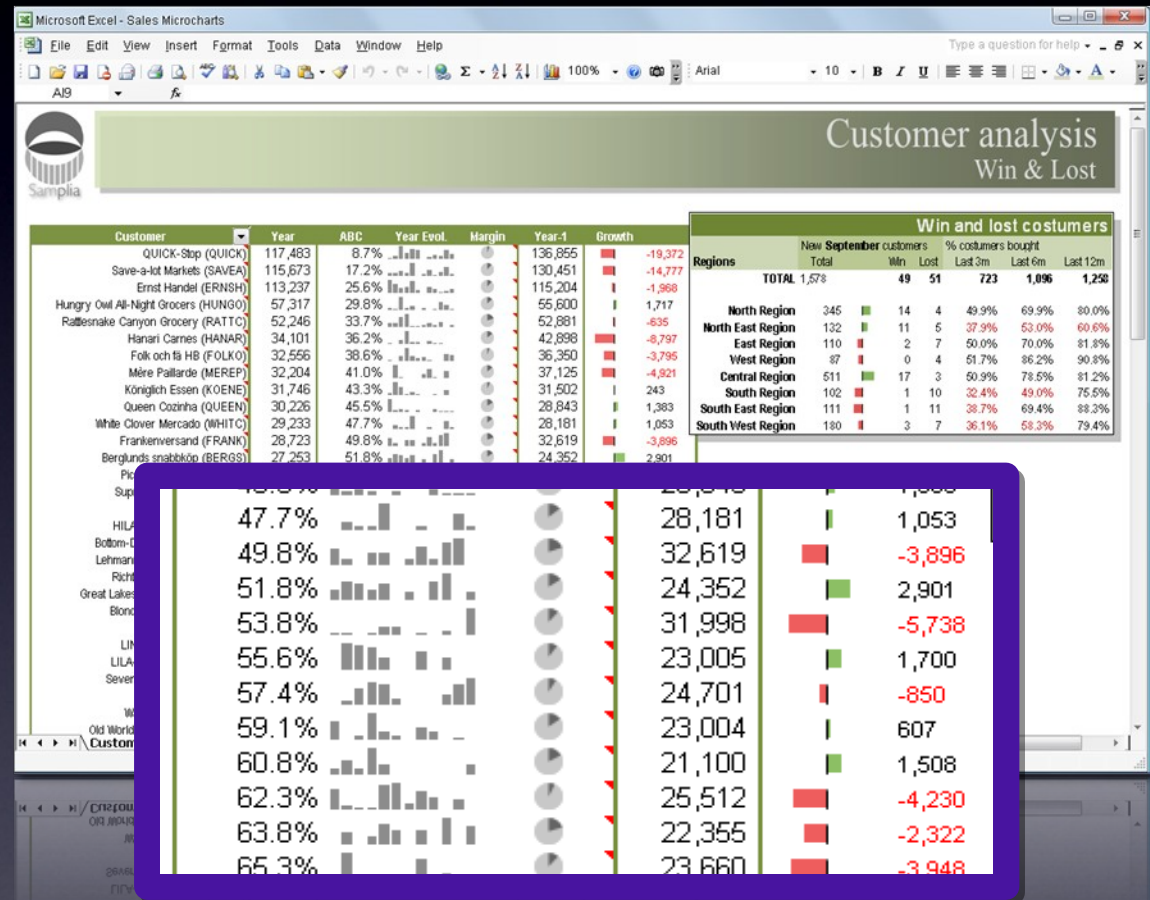
# Informes en formato Excel, PowerPoint y PDF nativo

- Informes automatizados en formatos familiares
- Compatibilidad completa y nativa
- Preserva formato y fórmulas
- Funcionalidad completa de gráficos y tablas dinámicas



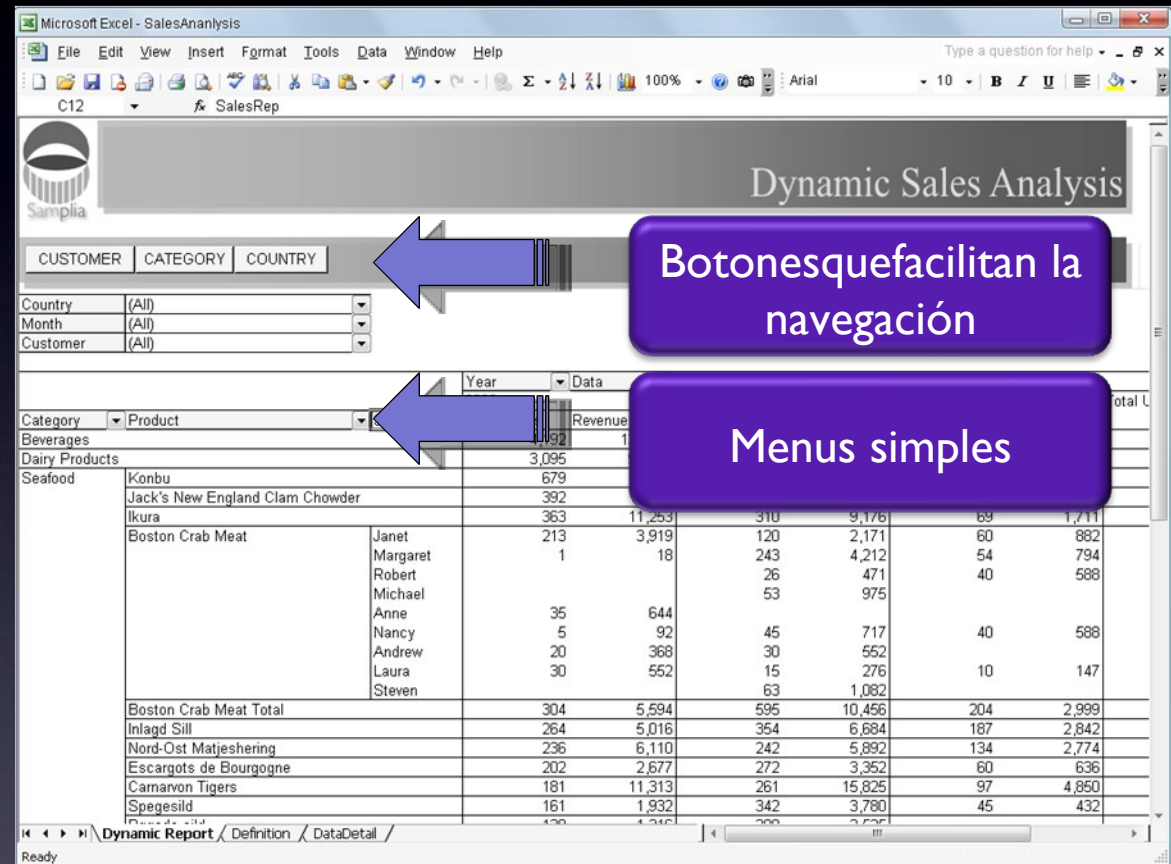
# Compatible con Sparklines para Excel

- Gráficos insertados a nivel de celda
- Perfecto para análisis de tendencias
- Fácil de desarrollar
- Actualizado automáticamente refrescando el informe



# Tablas dinámicas automatizadas

- El poder de las tablas dinámicas Excel sin complejidad
- Botones y selectores de menú para una navegación fácil e intuitiva
- Navegación simple de datos multidimensionales
- El servidor de DataCycle Reporting integra los datos automáticamente
- Distribución automática por email



Dynamic Sales Analysis

CUSTOMER CATEGORY COUNTRY

Country (All) Month (All) Customer (All)

Year Data

Category Product Revenue

Category	Product	Revenue	...	...	...	...
Beverages		3,095				
Dairy Products		679				
Seafood	Konbu	392				
	Jack's New England Clam Chowder	363	11,253	310	9,176	69
	Ikura	213	3,919	120	2,171	60
	Boston Crab Meat	1	18	243	4,212	54
	Janet			26	471	40
	Margaret			53	975	
	Robert	35	644			
	Michael	5	92	45	717	40
	Anne	20	368	30	552	
	Nancy	30	552	15	276	10
	Andrew			63	1,082	
	Laura					
	Steven					
	Boston Crab Meat Total	304	5,594	595	10,456	204
	Inlagd Sill	264	5,016	354	6,684	187
	Nord-Ost Matjeshering	236	6,110	242	5,892	134
	Escargots de Bourgogne	202	2,677	272	3,352	60
	Camaron Tigers	181	11,313	261	15,825	97
	Spegesild	161	1,932	342	3,780	45
						432

Dynamic Report / Definition / DataDetail /

Ready

Buttons that facilitate navigation: CUSTOMER, CATEGORY, COUNTRY, Country, Month, Customer.

Simple menus: Year, Data, Category, Product, Revenue.



# Resumen de Beneficios

- **Una solución completa de Reporting**
  - Rápida automatización del Reporting
  - Cuadros de Mandos dinámicos en Excel
  - Visualización avanzada
  - Alertas
- **Entorno familiar para el usuario**
  - Desarrollo fácil de informes
  - Excel, PowerPoint, PDF y HTML
  - Accesible para toda la organización
  - Muy poca formación requerida
  - Reutilice los informes existentes
- **Fácil de instalar y mantener**
  - Buen TCO – licencias de usuario ilimitadas
  - Acceso a los datos centralizado, basado en servidor y seguro
  - Arquitectura simple – fácil de desarrollar
  - Sin afectar a los procesos IT



# Análisis Dinámico de Ventas

- Informes y análisis personalizado para cada vendedor
- Informes diarios, semanales y mensuales
- Envío automatizado por email
- Ejemplos de informes:
  - Resumen de cliente
  - Resumen territorial
  - Seguimiento de Ofertas, índice éxito/fracaso
  - Resumen de cuotas
  - Avisos de renovación



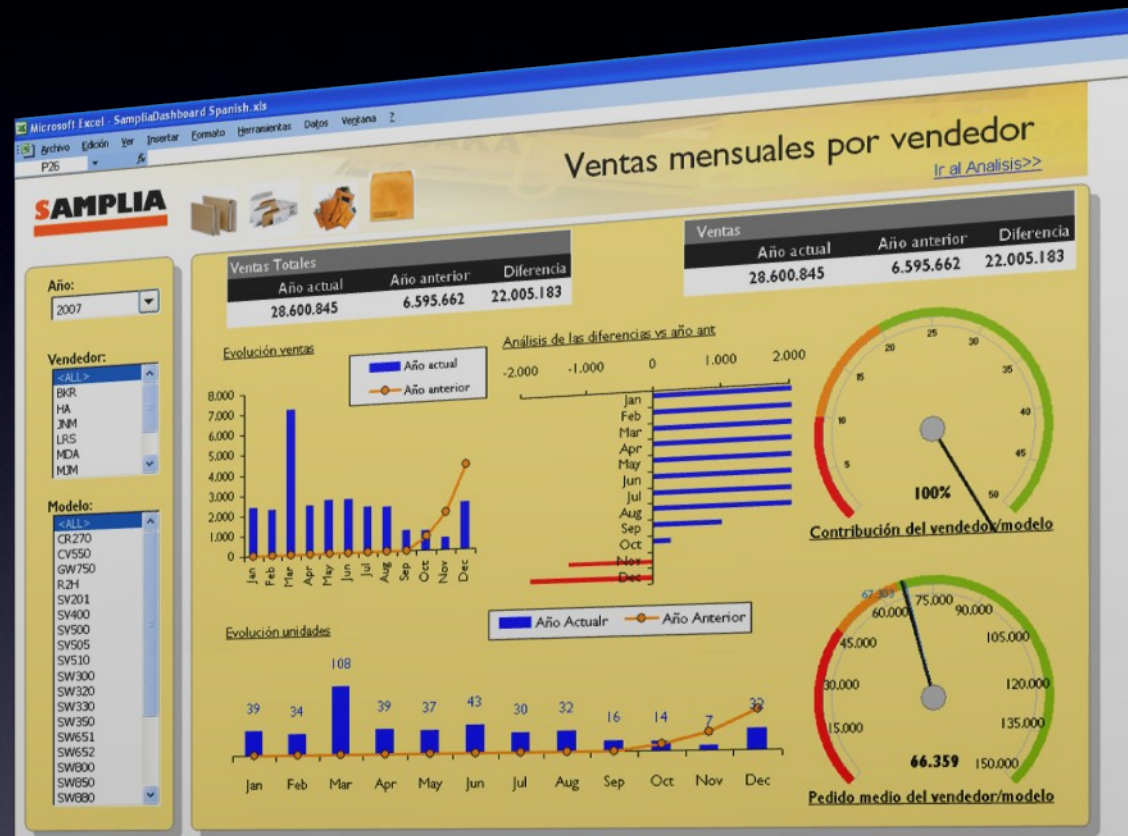
# Informe Diario de Ventas

- Informes automatizados para Directores de Ventas y Product Managers
- Informes de tendencias diarios y mensuales
- Envío automatizado por email
- Ejemplos de informes:
  - Ventas por producto, categoría o código de producto
  - Ventas por región
  - Ventas y rentabilidad por producto
  - Tendencias de ventas por período



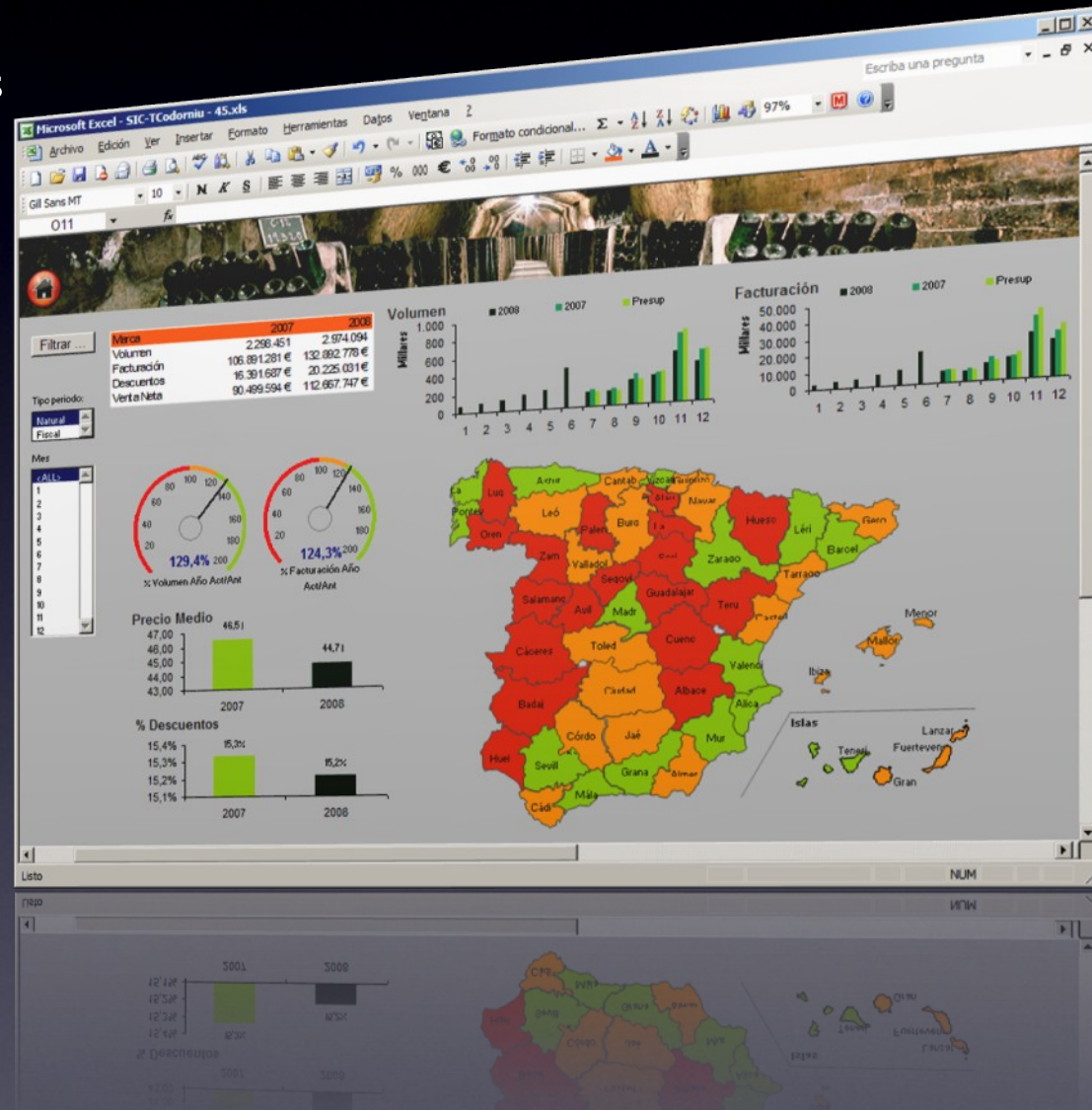
# Rendimiento Ventas por Vendedor

- Informes automatizados para Directores de Ventas
- Análisis Dinámico por Vendedor
- Envío por email automatizado
- Ejemplos de informes:
  - Ventas de producto por vendedor
  - Tendencias de Ventas
  - Resumen de Cuota
  - Estado de nuevas cuentas
  - Control y evolución comisiones e incentivos



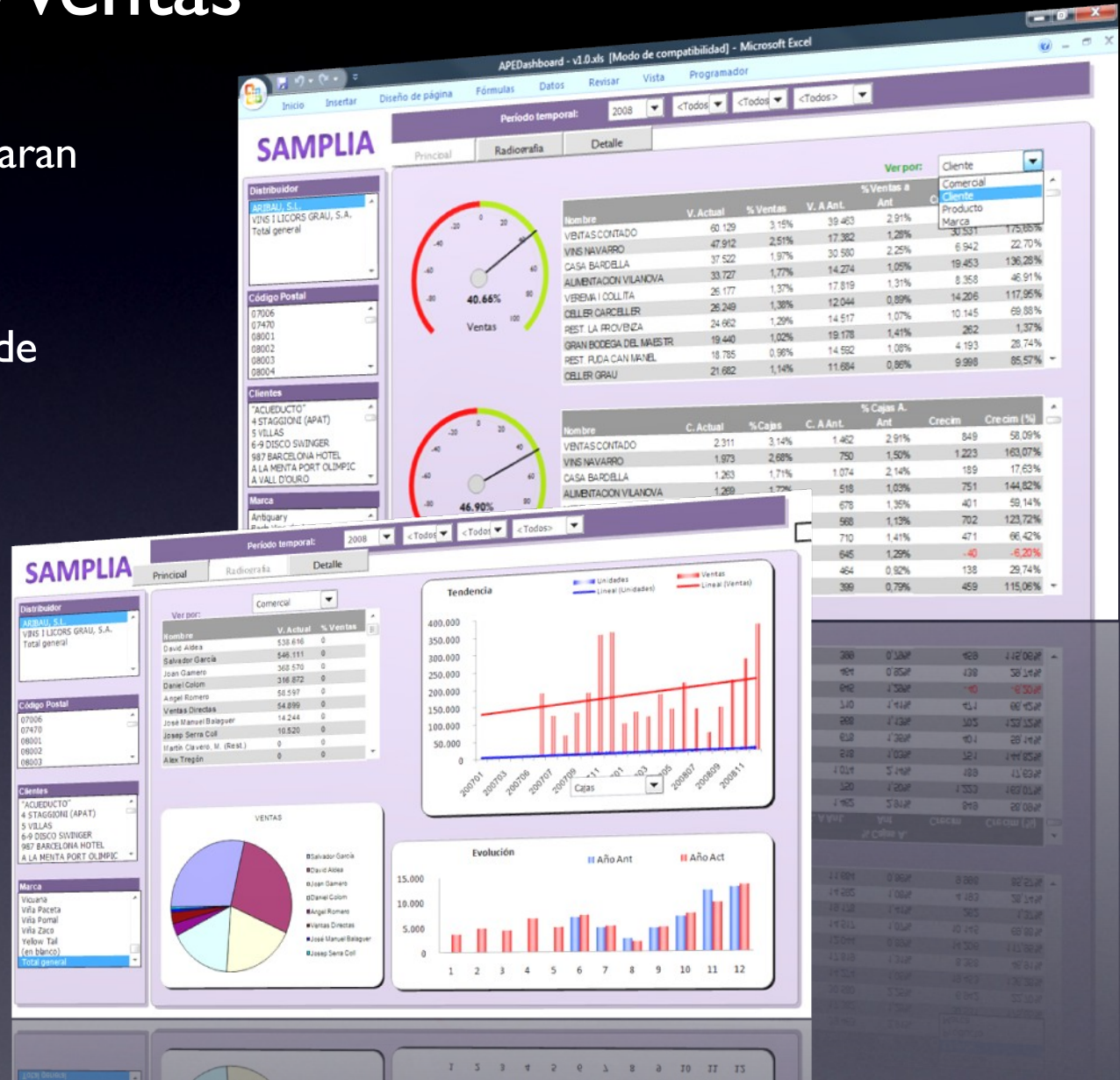
# Cuadro de Mando Comercial

- Cuadros de Mando automatizados para Directores Comerciales Delegados y Vendedores, cada uno sus datos
- Reporting semanal y mensual automatizado por email
- Mapas geográficos integrados
- Ejemplos de informes:
  - Análisis ventas en euros y volumen
  - Rankings con alarmas de crecimiento
  - Gráficos evolutivos con comparativas vs año anterior y vs presupuesto



# Seguimiento Ventas

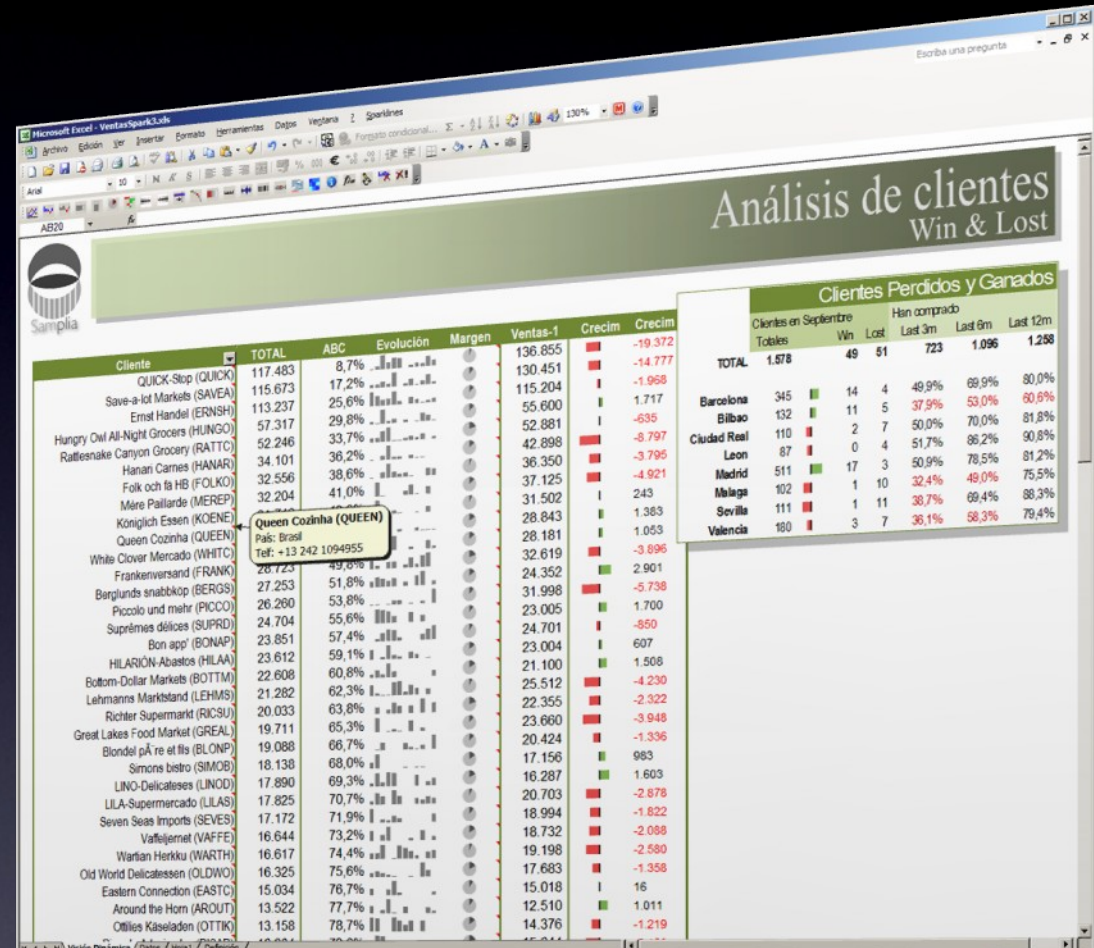
- Informes que comparan el real con el presupuesto
- Enlaces a informes de detalle:
  - Detalle pedidos
  - Detalle entregas
  - Detalle retrasos y errores
  - Históricos



# Análisis de Clientes

## Ganados y Perdidos

- Informes automatizados para Directores de Ventas y Vendedores semanalmente y mensualmente
- Gráficos a nivel de celda para un análisis más intuitivo y rápido
- Ejemplos de informes:
  - Evolución cartera de clientes: Análisis clientes VIP, importantes en venta y margen
  - Visión de clientes perdidos y ganados
  - Rentabilidad por clientes, por delegaciones, por provincias, por artículo, por familia



# Análisis Rendimiento Marketing

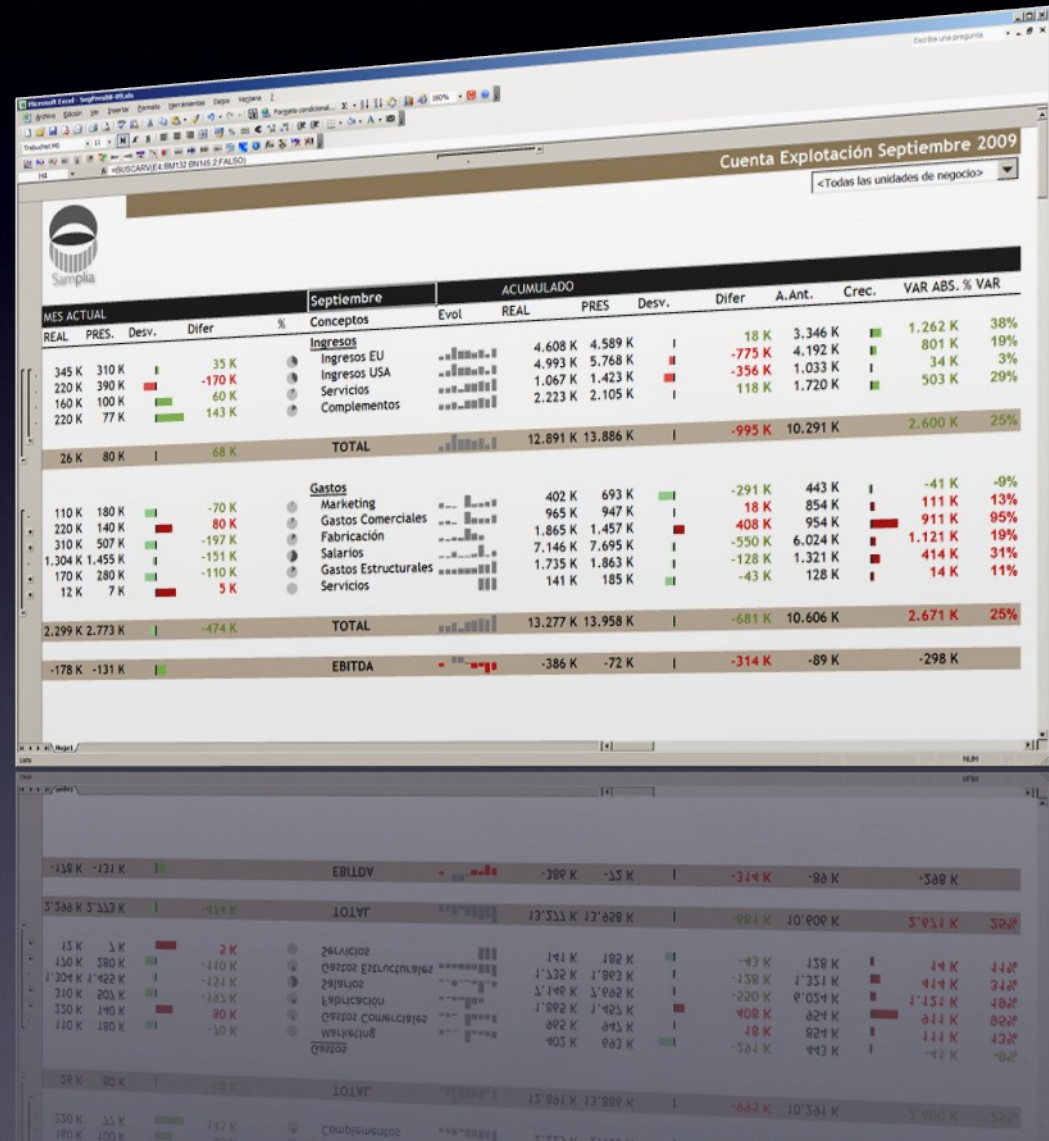
- Informes automatizados para Directores de Marketing y Brand Managers
- Reporting diario y semanal
- Envío de informes automáticos por email
- Ejemplos de informes:
  - Tendencias de impresiones, visitantes únicos, conversiones
  - Análisis de los Canales de Marketing
  - ROI Campañas Marketing
  - Rendimiento Atención al Cliente: llamadas, índices de satisfacción...





# Cuenta de Explotación

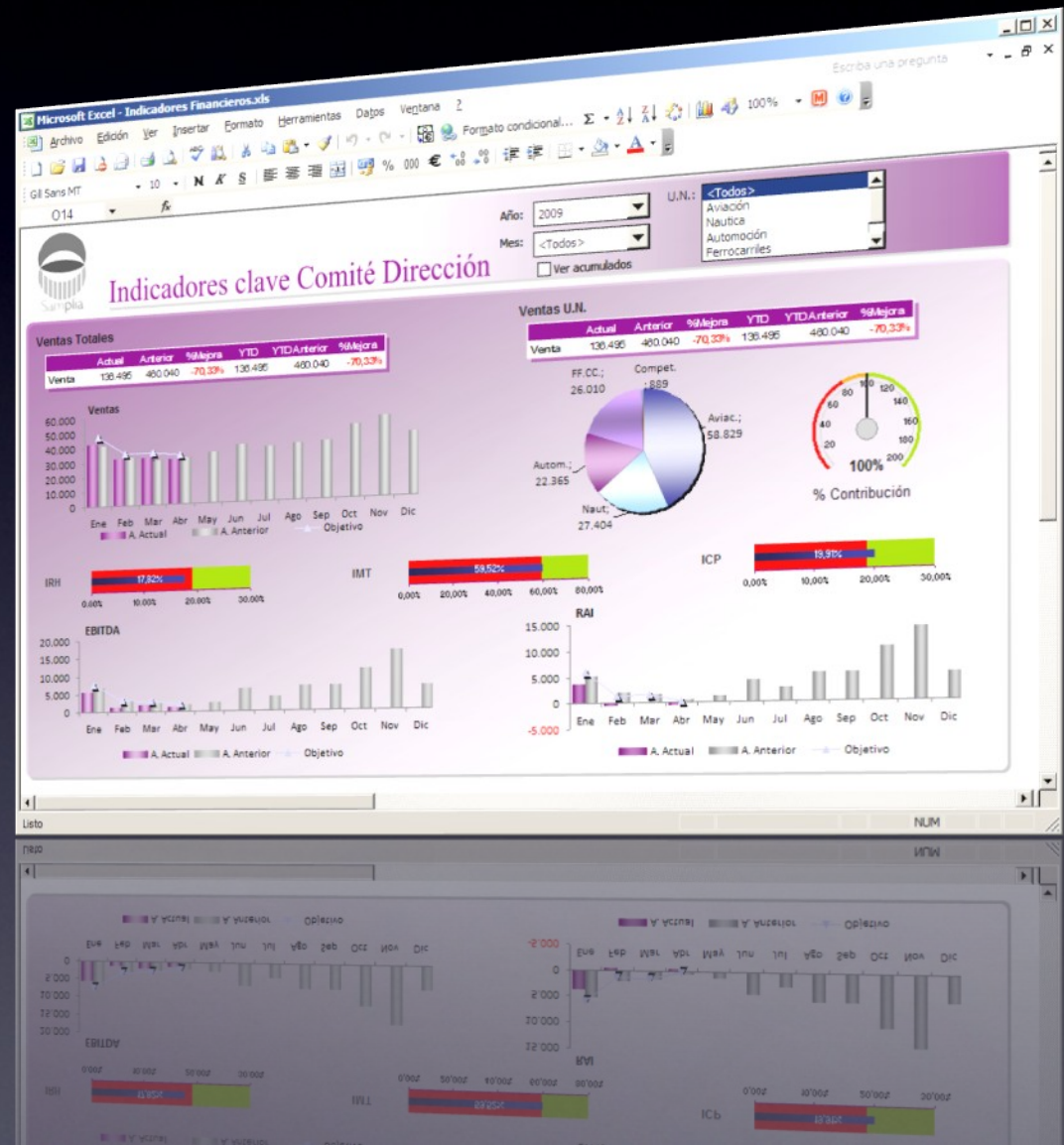
- Presentación de la información de forma comprensible
- Analizar tendencias en ingresos y gastos
- Detectar desviaciones con el presupuesto
- Generación automatizada en un Excel
- Enviado por email a cada miembro del comité de dirección



MES ACTUAL		Septiembre		ACUMULADO		Desv.	Difer.	A. Ant.	Crec.	VAR ABS.	% VAR
REAL	PRES.	REAL	PRES.	REAL	PRES.						
<b>Ingresos</b>											
345 K	310 K		35 K	4.608 K	4.589 K	I	18 K	3.346 K		1.262 K	38%
220 K	390 K		-170 K	4.993 K	5.768 K	I	-775 K	4.192 K		801 K	19%
160 K	100 K		60 K	1.067 K	1.423 K	I	-356 K	1.033 K		34 K	3%
220 K	77 K		143 K	2.223 K	2.105 K	I	118 K	1.720 K		503 K	29%
<b>TOTAL</b>											
26 K	80 K		-68 K	12.891 K	13.886 K	I	-995 K	10.291 K		2.600 K	25%
<b>Gastos</b>											
110 K	180 K		-70 K	402 K	693 K	I	-291 K	443 K		-41 K	-9%
220 K	140 K		80 K	965 K	947 K	I	18 K	854 K		111 K	13%
310 K	507 K		-197 K	1.865 K	1.457 K	I	408 K	954 K		911 K	95%
1.304 K	1.455 K		-151 K	7.146 K	7.695 K	I	-550 K	6.024 K		1.121 K	19%
170 K	280 K		-110 K	1.735 K	1.863 K	I	-128 K	1.321 K		414 K	31%
12 K	7 K		5 K	141 K	185 K	I	-43 K	128 K		14 K	11%
<b>TOTAL</b>											
2.299 K	2.773 K		-474 K	13.277 K	13.958 K	I	-681 K	10.606 K		2.671 K	25%
<b>EBITDA</b>											
-178 K	-131 K		-47 K	-386 K	-72 K	I	-314 K	-89 K		-298 K	

# Cuadro de Mando Comité de Dirección

- Comunicar indicadores clave del negocio
- Formar una misma consciencia sobre lo importante
- Centrar las discusiones del Comité de Dirección
- Generado automáticamente en un Excel



# Cuentas a cobrar

- Control cobros mediante alertas a nuestro comerciales e incluso informando al cliente de retrasos en el plazo de pago
- Analizar la evolución del plazo de cobro
- Gestionar la balanza de cobros y los impagados
- Reducir tiempo de las personas dedicadas a la gestión de cobros y el total pendiente de cobro



# Seguimiento Proyectos

- Analizar la cartera de proyectos que hay en la empresa
- Fomentar la gestión de proyectos en tiempo y dinero
- Mostrar la situación de los proyectos de forma unificada:
  - Progreso, alcance, tiempos, costos, rentabilidad, riesgos, problemas, calidad, recursos humanos, recursos materiales

